

## Jahresbericht 2016 des Präsidenten vom Yetnet Kabelnetz Seon

### **Yetnet hat sich neu orientiert**

Das ganze Jahr stand unter dem Stern der Migration. Yetnet hat den Anschluss an den grossen Kabelnetzverbund Quickline vollzogen. Damit konnte das Produkteangebot erweitert werden. Alle Kunden haben ein neues Abonnement aus dem Portfolio von Quickline bekommen. Mitte September war es soweit. Der Schalter wurde in der Nacht umgelegt und die Datenströme flossen nun auf völlig neuen Wegen zum Yetnet Verband und von da weiter zu den Kunden. Die ganze Umstellung ist auf Anhieb gelungen. Kein einziger Kunde hatte am Morgen des 13. Septembers keine Verbindung ins Internet oder keine Telefonverbindung.

Yetnet ist nun in der Lage die vielfältigen Produkte, welche der Verbund aufbereitet, anzubieten. Eine grosse Freude ist es, neu auch ein Angebot für Mobiltelefonie zu haben. Darauf haben viele Kunden gewartet und sich zum bestehenden Kombiabonnement noch die Mobiltelefonie abonniert.

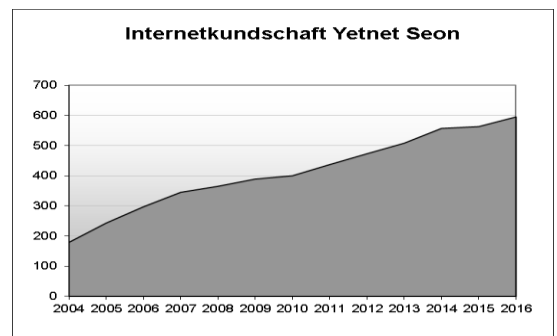
Die Yetnet Kunden, welche das Abonnement Standard hatten, mussten beim Abowechsel eine kleine Leistungseinbusse hinnehmen. Diese wurde dann schnell kompensiert, indem die Leistungen aller Internetabonnemente im Laufe des Herbstes erheblich erhöht wurden. Das äusserst attraktive Promotionsangebot Super Deal, welches auf die Weihnachtstage in den XMas deal umbenannt wurde, fand bei der Kundschaft grossen Anklang.

### **Programmangebot Radio und Fernsehen**

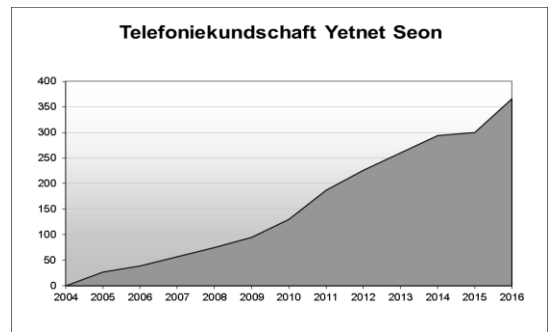
Bereits im Vorjahr wurde ein Teil des analogen TV-Programmangebots entfernt. Im Berichtsjahr wurden nun noch die restlichen Programme gestrichen. Damit konnte Platz für das immer grösser werdende digitale Angebot geschaffen werden. Auf dem Platz eines analogen Programmes können 10 Programme in digitaler SD- oder 4 Programme in HD-Qualität übertragen werden. Damit steigt die Attraktivität des TV-Angebotes ganz erheblich. Leider wurden die Versprechungen, das Replay-TV einzuführen, von Quickline nicht gehalten. Die ursprünglichen Angaben, dieses Angebot bei unserer Migration bereitzuhalten, haben sich als falsch erwiesen. Das hat bei der Kundschaft verständlicherweise zu Verärgerungen geführt. Dafür bitten wir um Verständnis. Bis am Ende des Berichtsjahres konnte der Launch dieses interessanten Angebotes nicht durchgeführt werden. Der Verwaltungsrat des Verbandes und der Vorstand sind sich der gravierenden Folgen dieser Verspätung bewusst.

### **Internet und Telefonie**

Die Internetkundschaft ist in unserer Gemeinde im Berichtsjahr wiederum gewachsen. Erfreulicherweise konnte die Anzahl der Internetkunden um fast 6% gesteigert werden. Im sehr hart umkämpften Markt ist dies bemerkenswert. Nach einer Abflachung im letzten Jahr kann wiederum ein Erfolg verbucht werden. Um dieses Wachstum weiterhin beibehalten zu können, braucht es grosse Anstrengungen. Zusammen mit unserem neuen Partner Quickline sind wir überzeugt, interessante Produkte anbieten zu können.



Die Anzahl der Telefonieanschlüsse ist ebenfalls angewachsen. Die Steigerung der Telefonieanschlüsse um 22% ist ein sehr erfreulicher Wert. Dies ist darauf zurückzuführen, dass viele Kunden, welche bisher Einzeldienste abonniert hatten, nun in ein Kombiprodukt gewechselt haben. Die Ankündigung unseres Mitbewerbers, die ISDN und analogen Anschlüsse aufzuheben, hat diesen Effekt noch beschleunigt.



## Jahresrechnung 2016 vom Yetnet Kabelnetz Seon

Bei einem Ertrag von Fr. 369'101.05 (Vorjahr Fr. 374'565.35) resultierte ein Gewinn von Fr. 98'995.00 (Vorjahr Fr. 63'115.66). Der Cashflow (Gewinn plus Abschreibungen) betrug Fr. 162'146.65 (Vorjahr Fr. 178'892.21). Die getätigten Investitionen von Fr. 52'303.95 (Vorjahr Fr. 173'678.15) konnten aus eigenen Mitteln finanziert werden. Im Geschäftsjahr 2016 wurde überschüssige Liquidität von Fr. 150'000.00 an den Yetnet Genossenschaftsverband ausgeliehen. Das Darlehen wird mit 2% verzinst. Das Reinvermögen beträgt per Ende Rechnungsjahr Fr. 429'348.90 (Vorjahr 334'610.95).

Die Rechnungszahlen 2016 im Überblick:

Erfolgsrechnung	Aufwand	Ertrag
Verwaltungskosten, Steuern, übriger Aufwand	71'869	
Betriebskosten, Urheberrechtsgebühren, Konzession	135'085	
Abschreibungen	63'152	
Betriebsbeiträge, Urheberrechtsgebühren		176'876
Modernisierungsbeiträge		70'750
Anschlussgebühren		9'907
Netzbenutzung Yetnet GVG		111'567
Gewinn	98'995	
<b>Total Aufwand und Ertrag</b>	<b>369'101</b>	<b>369'101</b>

Bilanz	Aktiven	Passiven
Flüssige Mittel, Debitoren	158'905	
Aktiv Darlehen	150'000	
Kabelanlage, aktivierte Investitionen	124'237	
Kreditoren		3'794
Rückstellungen		112'442
Eigenkapital		316'907
<b>Total Aktiven und Passiven</b>	<b>433'142</b>	<b>433'142</b>

## Das Tagesgeschäft des Vorstandes

Im vergangenen Jahr hat sich der Vorstand zu 3 Sitzungen getroffen und die Tagesgeschäfte behandelt. Die Zahl der Abonnenten hat sich von 1'595 auf 1'542 verkleinert. Die Zahlungsmoral der Kunden hat sich gegenüber dem Vorjahr leicht verbessert. An 35 Kunden mussten Mahnungen verschickt werden, zwei Anschlüsse mussten infolge Nichtbezahlung zwangsplombiert werden.

Zum Schluss möchte ich Ihnen, meine Damen und Herren, den herzlichen Dank für die Teilnahme an der GV und Ihre Kundentreue aussprechen. Herzlichen Dank gebührt meiner Kollegin und meinen Kollegen vom Vorstand, sowie den beiden Revisoren für ihre unermüdliche und hervorragende Arbeit.

Seon, im Januar 2017

Yetnet Kabelnetz Seon

Hanspeter Meili, Präsident